

## ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА КОМПАНИИ Digital Machines

### Почему нужно сотрудничать с компанией Digital Machines?

Компания «Digital Machines» является крупнейшим дистрибьютором IBM в России, Белоруссии и на Украине; официальным дистрибьютором NEC в России; официальным дистрибьютором Lenovo в России; официальным дистрибьютором Acer (по ПК и серверам); авторизованным партнёром ZCOM в России.

С 1 МАРТА 2008 ГОДА Digital Machines является дистрибьютором Шведской компании HansaWorld - одного из ведущих западных разработчиков ERP систем. Продукты этой компании вот уже 20 лет как успешно работают по всему миру (более 69 000 внедрений).

### Зачем мы приглашаем партнеров?

Мы готовы поделиться имеющимися знаниями, опытом, технологиями и дать возможность нашим партнерам зарабатывать деньги на привлечении перспективных клиентов, продаже, внедрении и сопровождении ERP системы «HansaWorld».

Мы заинтересованы в развитии и усилении партнерских отношений, чтобы охватить большую часть рынка ERP систем в нише среднего и мелкого бизнеса. Одновременно обеспечить отличный уровень качества, сервиса и технической поддержки для своих партнёров.

### Кто наши бизнес-партнеры?

В настоящее время сеть партнеров активно развивается и уже сейчас насчитывает более 10 компаний и порядка 30 частных лиц только в Московском регионе, работающих в сфере **аудиторских услуг, консалтинга, информационных технологий**, и компаний занимающихся **автоматизацией бизнеса**.

В работе с бизнес-партнерами мы используем собственный многолетний опыт и лучшие традиции работы с партнерами, в основе которых лежит открытость, доверительные отношения и общая финансовая выгода. Именно это позволяет нам констатировать лояльность и высокую степень удовлетворенности большинства наших деловых партнеров.

Ознакомиться с полным перечнем наших бизнес-партнеров можно на сайте [www.dm.ru](http://www.dm.ru) в разделе «Партнеры».

### Какие выгоды получают наши Партнеры

Партнерская программа компании Digital Machines предоставляет множество выгод для партнеров:

- **Возможность работы в системе HansaWorld.** Каждый партнёр получает демонстрационную версию и первую консультацию по возможностям системы (2 часа).
- **Обучение специалистов и партнеров на профессиональном уровне.** Компания Digital Machines обучит и предоставит необходимую документацию по системе HansaWorld
- **Услуги отдела Консалтинга и Внедрения.** Партнеры получают квалифицированные консультации лучших специалистов компании Digital Machines.

- **Услуги отдела Маркетинга и Продаж.** Менеджеры отдела Маркетинга и Продаж компании Digital Machines готовы оказать любую помощь в работе с клиентами. Это и предоставление различных материалов (презентации, аналитические материалы, отзывы клиентов и т.п.), и помощь в подготовке коммерческих предложений и конкурсных заявок, и совместная работа с потенциальными клиентами, и совместная подготовка и проведение маркетинговых мероприятий на выгодных условиях ко-маркетинга.
- **Совместное участие в проектах.** Компания Digital Machines при ведении масштабных и продолжительных проектах привлекает партнеров. Это дает возможность не тратить усилия и ресурсы на самостоятельные продажи, а зарабатывать деньги на выполнении субподрядных работ.

### Таблица классификации партнёрских отношений.

Вид партнёрских отношений	Кому интересно это интересно?	Вариант работы	Ресурсы партнёра	Доход партнёра
<b>Посредник</b>	Любое физическое и юридическое лицо, которое обладает информацией в потребности автоматизации бизнеса заказчика. Пример: аудиторы, консультанты, другие люди или компании, которые в ходе своей деятельности сталкиваются с подобной информацией	Партнёр передаёт информацию о перспективном клиенте. Может участвовать в продаже, организует встречи и т.д.	Время. Знать функционал и возможности системы не обязательно.	От 5 до 15 % от стоимости лицензий (от 90000 рублей)  25% от стоимости лицензий, если сам полностью выполнил весь цикл продажи системы.
<b>Помошник</b>	То же, что и посреднику, плюс возможность участвовать в процессе внедрения и получать за это доход.	Может полностью или частично заниматься продажей системы, занимается преданализом и т.д. (зависит от возможностей партнёра и решается индивидуально)	Время на изучение возможностей системы.	То же, что и посредник плюс доход от работы над проектом. Пример: этап преданализа стоит от 5500 евро.
<b>Дилер (всё сам)</b>	Компания, которая хочет заниматься автоматизацией бизнеса на основе ERP системы HansaWorld	Варианты решаются индивидуально.	Время и внутренние ресурсы партнёра	Первый год 45% от стоимости лицензий + доход от внедрения (при полном цикле работ)

## Как стать бизнес-партнером компании Digital Machines?

Для этого достаточно желания сотрудничать и зарабатывать деньги на продажах, внедрении и сервисном обслуживании наших программных продуктов. Стать бизнес-партнером компании Digital Machines может любой человек и организация, осуществляющая свою деятельность в сфере аудита, консалтинга, информационных технологий, имеющая опыт продаж и внедрения корпоративных информационных систем или оказывающая консалтинговые услуги в области информационных технологий.

## Приглашаем к сотрудничеству!

Итак, если Ваша организация занимается вопросами, связанными с информационными технологиями, стремится занять более устойчивое положение на рынке информационных технологий за счет расширения спектра предлагаемых решений, имеет контакты с организациями, нуждающимися в современных информационных решениях, желает открыть новое перспективное направление деятельности, **становитесь нашим бизнес-партнером!**

Любую дополнительную информацию можно получить в компании Digital Machines.

## Контактная информация

ООО «Диджитал Машинс»

Адрес: Москва, Коломенский проезд д.17.

Телефон: 8-(499) 615-9705, -06; (495) 641-0206

E-mail: [hansa@dm.ru](mailto:hansa@dm.ru)

Web сервер: [www.dm.ru](http://www.dm.ru)

Котлов Виталий Евгеньевич, Руководитель коммерческого отдела

E-mail: [kotlov@dm.ru](mailto:kotlov@dm.ru)